

Alpha Cleantec AG (ACT) ist ein junges Unternehmen im Bereich Umwelttechnologien für Boden-, Wasser- und Abwasserbehandlung sowie Vegetationskontrolle. Unsere Vision ist die Bereitstellung sicherer, umweltfreundlicher, schneller, effizienter und kostengünstiger Technologien zur Behebung von Umweltschäden. Unsere Technologien wurden in Zusammenarbeit mit namhaften Experten und Spezialisten sowie mit Unterstützung des Casali Instituts für Angewandte Chemie, der Hebrew University of Jerusalem („HUoJ“), Israel, entwickelt. HUoJ ist eines der führenden Forschungszentren auf dem Gebiet der angewandten Chemie.

Wir suchen baldmöglichst eine Unterstützung durch einen

Junior Business Development Manager (m/w/d)

für eine Teilzeitstelle zur Verstärkung unseres Teams in unserer Niederlassung in Heidelberg.

Dein Profil:

- Du brennst für Umweltthemen
- Du hast ausgezeichnete schriftliche und mündliche Kommunikationsfähigkeiten
- Du bist kreativ und findest gern selbständig Lösungen
- Du arbeitest gerne im Team
- Du hast Lust in einem Start-up-Unternehmen zu arbeiten
- Du kannst Dich gut organisieren und bist effektiv in Deinem Zeitmanagement
- Du bist Student/-in im dritten Studienjahr oder mit einem Bachelor-Abschluss in Marketing, Betriebswirtschaft, Volkswirtschaft, Finanzen oder einer anderen verwandten Fachrichtung oder Student/-in bzw. Absolvent/-in mit einem Bachelor-Abschluss in Umwelttechnik, Chemie, Geologie oder Biologie (ein wissenschaftlicher Hintergrund ist von Vorteil, aber keine Voraussetzung).
- Es wäre von Vorteil, wenn Du Erfahrung im Bereich Business Development, Vertrieb und/oder Marketing hast, aber keine Voraussetzung
- Es handelt sich um eine Teilzeitstelle (1-3 Tage pro Woche)
- Du kannst fließend Deutsch und Englisch, und bringst vielleicht noch Kenntnisse in Italienisch und/oder Französisch mit

Stellenbeschreibung:

- Entwicklung einer Business Development-Strategie für jede Produktlinie und auf die jeweiligen geografischen Märkte zugeschnitten
- Identifizierung und Ansprache von potenziellen Kunden und Partnern
- Erarbeitung von Marktanalysen zur Identifizierung neuer Kundenpotentiale
- Besuch von potenziellen Kunden/Partnern und Teilnahme an Messen
- Verwaltung unseres Social-Media-Netzwerks

Wir bieten:

- Ein nettes Team
- Einen interessanten, stark selbstbestimmten Job
- Die Möglichkeit dabei mitzumachen die Welt ein bisschen besser zumachen
- Faire Bezahlung
- Flexible Arbeitszeiten

Wenn Du die unten genannten Anforderungen erfüllst und gerne mit uns zusammenarbeiten möchtest, bewirbe Dich bitte über unsere Linked-In Seite oder sende Deinen Lebenslauf direkt an bd@alphacleantec.com.